



## นาย คามิน สมบูรณ์พันธ์

(Mr. Khamin Somboonpun)

☎ 0913288566 , 0818571640 ✉ kamon\_t\_t@hotmail.com 📞 0913288566

### ความสำเร็จในการทำงาน

ในปี 2564 บริษัทได้ตั้งเป้าหมายให้สาขาราชบุรีโดยเป้าหมายที่ 50 ล้านบาท ซึ่งทางผมได้วางแผนงานตามกลยุทธ์ของบริษัท ซึ่งเดินตลาดทุกช่องทาง จึงทำให้ปี 2564 ปิดบัญชีประจำปีไปถึง 74 ล้านบาท คิดเป็น 148 % ของเป้าหมาย ที่บริษัทได้ตั้งไว้ รวมถึงขยายงานครบทุกช่องทาง ตามกลยุทธ์ของทางบริษัท

### ประสบการณ์การทำงาน

ประสบการณ์การทำงานทั้งหมด: 12 ปี 2 เดือน, 5 บริษัท

ก.พ. 60 - ก.พ. 65 (5 ปี 1 เดือน)

บริษัท อาคเนย์ประกันภัย จำกัด(มหาชน) 📍 ราชบุรี

ประเภทของธุรกิจ: ประกันภัย

ธุรกิจของบริษัท: ประกันวินาศภัย

จำนวนพนักงาน: 500-1000 คน

ตำแหน่งล่าสุด: ผู้จัดการสาขาราชบุรี

ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด: การตลาด : ผู้จัดการสาขา

ผู้ได้บังคับบัญชา: 6

ประเภทของงาน:งานประจำ

เงินเดือนล่าสุด: 38,000 บาท ต่อเดือน

ตำแหน่งงานเริ่มแรก (ถ้ามี): ผู้จัดการสาขา

ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด: การตลาด : ผู้จัดการสาขา

ความรับผิดชอบ: รับผิดชอบงานบริหารสาขา

และเป้าหมายที่บริษัทกำหนด

ดำเนินการติดต่อประสานงานด้านการตลาด สร้างความสัมพันธ์อันดีระหว่างบริษัทกับลูกค้า จัดโปรโมชั่น แคมเปญ ให้กับลูกค้าในช่องทางต่าง ทั้งช่องทางดีลเลอร์ ช่องทางตัวแทน ช่องทางตรง.และช่องทางไฟแนนซ์

เพื่อนำมาซึ่งยอดขาย เพื่อให้บรรลุเป้าหมายตามที่บริษัทได้ตั้งไว้ พร้อมทั้งดูแลติดต่อประสานลูกค้า ตัวแทนทั้งในด้านสินไหม การเงิน ให้ทำงานร่วมกันได้อย่างราบรื่น

### ข้อมูลส่วนตัว

สัญชาติ            วันเดือนปีเกิด  
ไทย                   15 เม.ย.  
                              2531 (33ปี)

น้ำหนัก             ส่วนสูง  
95.0 กก.             175.0 ซม.

รถส่วนตัว  
มี

### ที่อยู่

84 ม.9 ต.บ้านเลือก โพธาราม,  
ราชบุรี 70120, ไทย

### การศึกษา

ปริญญาตรี คณะ บริหารธุรกิจ,  
สาขาวิชาเอก ภาษาอังกฤษธุรกิจ  
2553, มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลธัญบุรี, ไทย, GPA 2.42/4

### มัธยมศึกษา

2548, โรงเรียนเบญจมราชูทิศ  
ราชบุรี, ไทย, GPA 2.78/4

**ความสำเร็จในการทำงาน:** ในปี 2564 บริษัทได้ตั้งเป้าหมายให้สาขา ราชบุรีโดยเป้าหมายที่ 50 ล้านบาท ซึ่งทางผมได้วางแผนงานตามกลยุทธ์ ของบริษัท ซึ่งเดินตลาดทุกช่องทาง จึงทำให้ปี 2564 ปิดบัญชีประกันไปถึง 74 ล้านบาท คิดเป็น 148 % ของเป้าหมาย ที่บริษัท ได้ตั้งไว้

รวมถึงขยายงานครบทุกช่องทาง ตามกลยุทธ์ของทางบริษัท

**ก.ค. 57 - ม.ค. 60** (2 ปี 7 เดือน)

**นักจปประกันภัย จำกัด (มหาชน) 📍 จันทบุรี**

**ประเภทของธุรกิจ:** ประกันภัย

**จำนวนพนักงาน:** 300-500 คน

**ตำแหน่งล่าสุด:** ผู้จัดการสาขา

**ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด:** การตลาด : ผู้จัดการสาขา

**ผู้บังคับบัญชา:** 4

**ประเภทของงาน:**งานประจำ

**เงินเดือนล่าสุด:** 27,000 บาท ต่อเดือน

**ความรับผิดชอบ:** -พัฒนาและดำเนินงานของสาขาตามแผนการตลาดที่ตั้งไว้

-กำหนดวิธีการและพัฒนาแผนงานเพื่อสร้างความพึงพอใจ สำหรับลูกค้าให้เป็นไปตามระบบการบริการที่เป็นมาตรฐานของบริษัท

จัดหา คัดเลือกตัวแทนขาย เพื่อส่งเสริมช่องทางการตลาด

-จัดโครงการส่งเสริมการขาย ตลอดจนติดตามประเมินผลโครงการส่งเสริมการขายต่างๆ

-สร้างและรักษาความสัมพันธ์ที่ดี กับตัวแทนขาย บริษัทตัวแทนและลูกค้า ในเขตความรับผิดชอบ

-ติดต่อ ประสานงาน มอบบริการที่ดีแก่คู่ค้าของบริษัทฯ ในสาขาที่รับผิดชอบ

ประสานงานและทำงานร่วมกับ ตัวแทนขาย บริษัทนายหน้า บริษัทผู้

ขาย เพื่อนำเสนอสินค้าใหม่ ตลอดจนตรวจสอบ ดูแลการดำเนินการของสาขา เพื่อเพิ่มช่องทางการขายในพื้นที่ ที่รับผิดชอบ

เข้าร่วมกิจกรรม กับตัวแทน คู่ค้า ตามที่ได้รับมอบหมายจากผู้บังคับบัญชา

**สาเหตุที่ลาออก:** ต้องการย้ายกลับภูมิลำเนา

**ก.พ. 56 - ก.ค. 57** (1 ปี 6 เดือน)

**เมืองไทยประกันภัย จำกัด(มหาชน) 📍 กรุงเทพมหานคร**

**ประเภทของธุรกิจ:** ประกันภัย

**จำนวนพนักงาน:** 1000 คนขึ้นไป

**ตำแหน่งล่าสุด:** เจ้าหน้าที่อาวุโสฝ่ายการตลาด

**ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด:** การตลาด : เจ้าหน้าที่อาวุโสฝ่ายการตลาด

**ประเภทของงาน:**งานประจำ

**เงินเดือนล่าสุด:** 24,000 บาท ต่อเดือน

**ความรับผิดชอบ:** รายละเอียดงาน :

-รับผิดชอบในการดำเนินการขาย เพื่อให้ได้ยอดขายตามที่กำหนด และ

## เป้าหมายในการทำงาน

- ได้นำประสบการณ์ ความรู้ และทักษะที่มีมาใช้ประโยชน์
- เป็นส่วนสำคัญในการสร้างความสำเร็จในทีม

## งานที่ต้องการ

เงินเดือน

ต่อรองได้

ประเภทของงาน:

งานประจำ

สายงาน

1. การตลาด: ผู้จัดการสาขา

ประเภทธุรกิจที่ต้องการ

1. ประกันภัย
2. ธนาคาร

พื้นที่ทำงาน

1. นครปฐม
2. ราชบุรี

สามารถเริ่มงานใหม่ได้ตั้งแต่

แจ้งล่วงหน้า 1 เดือน

## ทักษะ

คอมพิวเตอร์ :

ขั้นต้น

Ms Excel, Ms PowerPoint, Ms Word

ความสามารถพิเศษ:

มีอาชีพ

ประกันวินาศภัยและประกันชีวิต

## ภาษา

อังกฤษ

ดีเยี่ยม

อ่าน, เขียน

ทำหน้าที่สร้าง/รักษาความสัมพันธ์กับลูกค้ารายย่อย (Retail Customer) ทั้งก่อน ระหว่าง และหลังการขาย

-รับผิดชอบในการสนับสนุนการขายของธนาคารกสิกรไทยตามพื้นที่ที่ได้รับมอบหมาย, ส่งเสริมการพัฒนา ผูกอบรมด้านทักษะต่างๆ รวมถึงความรู้เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ และให้คำแนะนำ พร้อมข้อเสนอแนะในการทำงาน ส่งเสริมการขายให้ยอดขายได้ตามเป้าหมายที่กำหนด และปฏิบัติงานด้านการขายอย่างมีประสิทธิภาพ

**ความสำเร็จในการทำงาน:**

**ม.ค. 54 - ก.พ. 56 (2 ปี 2 เดือน)**

**CG Broker.Co.Ltd (Central Smart Insure) 📍 กรุงเทพมหานคร**

**ประเภทของธุรกิจ:** ประกันภัย

**จำนวนพนักงาน:** 100-150 คน

**ตำแหน่งล่าสุด:** ผู้จัดการแผนก

**ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด:** บริหารงานขาย กระตุ้นยอดพนักงาน

Motivate ดูแลสินค้า : ผู้จัดการแผนก

**ประเภทของงาน:**งานประจำ

**เงินเดือนล่าสุด:** 20,000 บาท ต่อเดือน

**ตำแหน่งงานเริ่มแรก (ถ้ามี):** การขาย

**ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด:** งานขาย : การขาย

**เงินเดือนเริ่มแรก:** 8,000 บาท ต่อเดือน

**ความรับผิดชอบ:** - ให้คำแนะนำและเสนอขายผลิตภัณฑ์ประกันชีวิต และวินาศภัย

- บริหารการจัดการขายและช่วยแก้ไขปัญหาที่เกี่ยวข้องกับการขาย ภายในสาขาที่ได้รับมอบหมาย

- สรุปและจัดทำรายงานด้านการขาย ทั้งจำนวนลูกค้าที่เข้ามาใช้บริการ และลูกค้าที่ตัดสินใจซื้อ

- ประสานงานกับคณะทำงานเพื่อปรับปรุงคุณภาพการให้บริการด้านการขายให้เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพและสร้างความพึงพอใจสูงสุดให้กับลูกค้า

- สรุปรายงานการปฏิบัติงานให้ผู้บังคับบัญชาทราบ

- พัฒนาบุคลากร จัดตารางวันหยุด ขาดลา ขออนุมัติ OT ส่ง ฝ่ายบุคคล สาขา

- ส่งงานผ่านระบบ กำกับดูแลพนักงาน ประเมินพนักงานผ่านงานเพื่อบรรจุเป็นพนักงานประจำ

**ความสำเร็จในการทำงาน:**

**มี.ค. 53 - ธ.ค. 53 (10 เดือน)**

**อู่หนัดตประดิษฐ์ จำกัด 📍 กรุงเทพมหานคร**

**ประเภทของธุรกิจ:** ประกันภัย

**จำนวนพนักงาน:** 50-100 คน

**ตำแหน่งล่าสุด:** พนักงานฝ่ายขายประกัน

**ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด:** งานขาย : พนักงานขายปลี๊ก

**ผู้ใต้บังคับบัญชา:** 2

ดี

ฟัง,พูด

ไทย

ดีเยี่ยม

ฟัง,พูด

อ่าน,เขียน

### หลักสูตรการอบรม

1. Insurance Planning Program , เมืองไทยประกันภัยจำ กัน(มหาชน)โครงการ Central Smart Insure

1 ก.พ. 2554 - 28 ก.พ. 2554

Insurance Planning Program

2. ทักษะงานขายประกันชีวิต , ทักษะงานขายประกันชีวิต

1 มี.ค. 2554 - 30 มี.ค. 2554

service mind

3. Supervisor Skill , Central Academy

1 เม.ย. 2554 - 30 เม.ย. 2554

Supervisor Skill

### ประกาศนียบัตร/ใบอนุญาต

1. นายหน้าประกันชีวิต, คปภ.

มี.ค. 2554

2. นายหน้าประกันวินาศภัย, คปภ.

มี.ค. 2554

### ข้อมูลเพิ่มเติม - งานที่ต้องการ

คุณได้รับอนุญาตทำงานในประเทศไทย

หรือไม่:

ได้รับอนุญาต

คุณสะดวกที่จะย้ายที่ทำงานหรือไม่:

สะดวก

คุณต้องการงานที่มีการเดินทางหรือไม่:

ประมาณ 75%

ประเภทของงาน:งานประจำ

เงินเดือนล่าสุด: 9,000 บาท ต่อเดือน

ความรับผิดชอบ: แนะนำและเสนอขายประกันชีวิต และประกันประเภท  
ต่างๆ

ดูแลเอกสารใบคำขอต่างๆ

และติดต่อประสานลูกค้า

สาเหตุที่ลาออก: ต้องการความก้าวหน้าในหน้าที่

### Khamin's Topgun Strengths©

1. ทะเยอทะยานที่จะประสบความสำเร็จ
2. ความเป็นผู้นำ
3. ทำงานภายใต้ความกดดันได้ดี
4. ฉลาดมีไหวพริบ
5. ตรงต่อเวลา

### Khamin's Topgun Aptitudes and Hidden Competencies ©



📖 ดนตรี:

ฟัง

ป๊อป

🏊 กีฬา:

ชั้นกลาง

ฟุตบอล

ขั้นต้น

ว่ายน้ำ,กีฬารถ

🏃 กิจกรรมกลางแจ้ง:

ชั้นสูง

เดินทางไกล/ออกแคมป์,ตกปลา

📚 งานอดิเรกอื่นๆ:

ชั้นสูง

เล่นอินเทอร์เน็ต

ชั้นกลาง

เล่นเกม

เลี้ยงสัตว์

สุนัข

จัดลำดับความชอบของความสนใจ/งานอดิเรก (สูงสุด 5 อันดับ)

1. เลี้ยงสัตว์
2. ฟุตบอล
3. เดินทางไกล/ออกแคมป์
4. เล่นอินเทอร์เน็ต
5. วายน้ำ

## Khamin's Topgun Strengths©

1. ทะเยอทะยานที่จะประสบความสำเร็จ
2. มีความเป็นผู้นำ
3. ทำงานภายใต้ความกดดันได้ดี
4. ฉลาดมีไหวพริบ
5. ตรงต่อเวลา

## Competency จากดนตรี กีฬา งานอดิเรกของผู้สมัคร

### ระดับดี

- ✓ อุดทน
- ✓ กล้าตัดสินใจ
- ✓ มีความยืดหยุ่นและปรับตัวเก่ง
- ✓ มีมนุษยสัมพันธ์ดี