



รุ่งวิทย์ เพ็ชฌไพศิษฏ์



โก้

ผู้จัดการสาขา

ประวัติการศึกษา

- ✓ 2539 - 2542 มหาวิทยาลัยสยาม
ปริญญาตรี คณะบริหารธุรกิจ สาขาการตลาด
- ✓ 2012 - 2018 มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย
ปริญญาโท คณะเศรษฐศาสตร์ธุรกิจ

ประวัติการทำงาน

- ✓ 2566 - ปัจจุบัน บมจ.อินทระประกันภัย
 - ตำแหน่ง ผู้จัดการสาขาเครื่อง่าย พักหลุม
 - รับผิดชอบยอดขาย ปี2566 จำนวน 20 ล้านบาท
 - มีความสัมพันธ์ที่ดีกับ ตัวแทน / นายหน้าบุคคล / นายหน้านิติบุคคล
 - สรรหาคัดเลือกตัวแทน/นายหน้า คู่ค้า ตลอดจนช่องทางการขายอื่นๆ ให้ได้ตามนโยบายทางการตลาดของบริษัท
- ✓ 2554 - 2566 บมจ.นำสินประกันภัย
 - มีความสัมพันธ์ที่ดีกับ ตัวแทน / นายหน้าบุคคล / นายหน้านิติบุคคล จำนวนมาก
 - ยอดขายเริ่มต้นจากปี2554ยอดขาย5ล้านบาทต่อปีจนถึงปี2565ยอดขาย 42ล้านบาทต่อปี
 - จัดอบรมตัวแทน/นายหน้า ให้ความรู้ผลิตภัณฑ์ โปรแกรมขึ้น กระตุ้นยอดขาย ปีละ 2 ครั้ง
 - ดูแลตัวแทน/นายหน้า รวมถึงเปิดนายหน้าใหม่ ปีละ12คน
 - พิจารณาสินไหม Motorภาคบังคับ วงเงิน 504,000บาท
 - พิจารณาสินไหม Motorภาคสมัครใจ วงเงิน 80,000 อนุมัติ 1 และ วงเงิน 30,000 บาทอนุมัติ 1,2
 - พิจารณาสินไหม Non-Motor วงเงิน 50,000 บาท

ทักษะความสามารถ

พิมพ์ดีดไทย: 20 words/minute
พิมพ์ดีดอังกฤษ: 20 words/minute
มีใบขับขี่: รถยนต์
มีพาหนะส่วนตัว: รถยนต์
คอมพิวเตอร์พื้นฐาน: MS Word, MS Excel, MS Powerpoint, Photoshop, Illustrator

เกี่ยวกับฉัน

- สามารถในการสื่อสารได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- สามารถในการทำงานเป็นทีม
- มีความสามารถในการแก้ปัญหา
- มีความสามารถในการคิดริเริ่ม

ข้อมูลส่วนตัว

- ชื่อ - สกุล : รุ่งวิทย์ เพ็ชฌไพศิษฏ์
- ชื่อเล่น : โก้
- อายุ : 46 ปี
- วันเกิด : 1 พฤศจิกายน 2521
- สัญชาติ : ไทย

ช่องทางการติดต่อ

☎ 089-111-6870

✉ rungwit.ko@gmail.com



- **บมจ. นำสินประกันภัย** ตำแหน่ง ผู้จัดการสาขา นครศรีธรรมราช
- เริ่มงาน 2554 — สิงหาคม 2566 ระยะเวลา 13 ปี
- มีความสัมพันธ์ที่ดีกับ ตัวแทน / นายหน้าบุคคล / นายหน้านิติบุคคล จำนวนมาก
- ยอดขายเริ่มต้นจากปี 2554 ยอดขาย 5 ล้านบาทต่อปี จนถึงปี 2565 ยอดขาย 42 ล้านบาทต่อปี
- เป้าหมายปี 2566 ยอดขาย 47 ล้านบาทต่อปี บริหารยอดขายสาขาให้ถึงตามเป้าหมายของสาขา
- จัดอบรมตัวแทน/นายหน้า ให้ความรู้ผลิตภัณฑ์ โปร โมชั่น กระตุ้นยอดขาย ปีละ 2 ครั้ง
- ดูแลตัวแทน/นายหน้า รวมถึงเปิดนายหน้าใหม่ ปีละ 12 คน
- บริหารการเงินสาขา ติดตาม ควบคุมหนี้ ไม่ให้เกิน CBC ไม่ให้หนี้เสีย
- พิจารณาสินใหม่ **Motor** ภาคบังคับ วงเงิน 504,000 บาท
- พิจารณาสินใหม่ **Motor** ภาคสมัครใจ วงเงิน 80,000 อนุมัติ 1 และวงเงิน 30,000 บาทอนุมัติ 1,2
- พิจารณาสินใหม่ **Non-Motor** ประกันสินค้าและ **PA** วงเงิน 50,000 บาท

จัดอบรมตัวแทน/นายหน้าให้ความรู้ผลิตภัณฑ์ อินทรประกันภัย
โปรโมชันกระตุ้นยอดขาย ปีละ 2 ครั้ง



จัดอบรมตัวแทน/นายหน้าให้ความรู้ผลิตภัณฑ์ นำสินประกันภัย
โปรโมชั่นกระตุ้นยอดขาย ปีละ 2 ครั้ง



หน้าที่รับผิดชอบอื่นๆ

- อบรมต่อบัตร ตัวแทน/นายหน้า ต่อ 1-3 ให้กับนายหน้าบริษัทและบุคคลภายนอก
- อบรมต่อบัตร ตัวแทน/นายหน้า ต่อ 1-3 เมืองไทยแคปปิตอล (Online)
- จัดอบรมความรู้ใบอนุญาตนายหน้า ชมรมประกันวินาศภัยนครศรีธรรมราช
- ร่วมกิจกรรม คปภ และ ชมรมประกันวินาศภัยนครศรีธรรมราช ช่วยเหลือสังคม



จัดอบรมความรู้ใบอนุญาตนายหน้า ชมรมวินาศภัยนครศรีธรรมราช



ผลงานที่ประทับใจ
ผลงานถึงเป้าหมายยอดขาย10ปีและได้รับรางวัล 4ปี

