



นางสาว รัตนากรณ์ ปันสีทอง

(Miss Rattanaporn Panseethong)

0931374749 , 0931374749

rattapane5@gmail.com,
rattapane5@gmail.com

0931374749

ความสำเร็จในการทำงาน

- เพิ่มยอดขายผ่านแคมเปญใหม่ เพิ่มขึ้น 25% เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้านั้น.
- วิเคราะห์ข้อมูลความต้องการกับ สถาบันการเงินที่ดูแล; ใช้เทคนิคการวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อปรับแต่งแคมเปญการตลาดให้ตรงกับความต้องการและพฤติกรรมการใช้งานของลูกค้า ทำให้เพิ่มการติดต่อและการขายเพิ่มขึ้น
- การทำงานร่วมกับทีมขาย: จัดอบรมเฉพาะทางเกี่ยวกับสินค้าใหม่และแคมเปญโปรโมชั่น เพื่อให้ทีมขายสามารถสื่อสารและขายสินค้าได้มีประสิทธิภาพ และดียิ่งขึ้น
- เพิ่มจำนวนลูกค้าและตัวแทน ในพื้นที่ และพัฒนาศักยภาพตัวแทน-ลูกค้า เพื่อเป้าหมายยอดขายที่เพิ่มขึ้น

ความสำเร็จด้านการตลาดในบริษัทประกันภัยนี้ได้เกิดขึ้นจากการวางแผนและดำเนินกิจกรรมการตลาดที่ตรงกับความต้องการของตลาด และการปรับปรุงในการบริการและสินค้าให้ตรงกับความต้องการของลูกค้า.

ประสบการณ์การทำงาน

ประสบการณ์การทำงานทั้งหมด: 14 ปี 8 เดือน, 4 บริษัท

ก.ค. 56 - ม.ค. 67 (10 ปี 7 เดือน)

บมจ.สินมั่นคงประกันภัย เชียงใหม่

ประเภทของธุรกิจ: ประกันภัย

ธุรกิจของบริษัท: SMK เป็นบริษัทที่ดำเนินธุรกิจด้านการบริการรับประกันวินาศภัยเป็นหลัก

จำนวนพนักงาน: 1000 คนขึ้นไป

ตำแหน่งล่าสุด: ผู้ช่วยหัวหน้าแผนก (ตลาดไฟแนนซ์และโซว์รูม)

สำนักงานภาค (เหนือบน)

ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด: การตลาด : ผู้จัดการฝ่ายการตลาด

ข้อมูลส่วนตัว

สัญชาติ **ไทย** วันเดือนปีเกิด **10 ก.ค. 2525 (41ปี)**

น้ำหนัก **52.0 กก.** ส่วนสูง **160.0 ซม.**

รถส่วนตัว
มี

ที่อยู่

หมู่บ้าน เดอะ ปาล์มการ์เด็น 3 เลขที่
212/50 หมู่ 6 ต.ต้นเปา สันกำแพง,

ประเภทของงาน:งานประจำ

เงินเดือนล่าสุด: 34,045 บาท ต่อเดือน

- ความรับผิดชอบ:**
1. ศึกษา วิเคราะห์ความต้องการของลูกค้า,ตัวแทน ในหน้าและสถาบันการเงินและภาวะแวดล้อมทางการตลาดปัจจุบัน
 2. ประสานงานกับ ลูกค้า,ตัวแทน และ สถาบันการเงินนำเสนอผลิตภัณฑ์ประกันภัยรถยนต์ และ Non-Motor เพื่อจูงใจ ทำให้ให้ยอดขายเติบโต เพิ่มขึ้น
 3. ติดตามประสานงานกับหน่วยงานภายในบริษัทและหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง ทั้งภายในและภายนอก ในการหารือเกี่ยวกับปัญหาต่าง และ จัดทำรายงาน ประเภทต่างๆ เพื่อใช้ในการกำกับควบคุมงานที่ได้รับมอบหมาย
 4. ออกพบและเยี่ยมเยียนสถาบันการเงิน เพื่อสร้างความสัมพันธ์ที่ดี ซึ่งจะส่งผลต่อการขยายงานตลาดและรักษาส่วนแบ่งตลาด[Obs] ทั้งการดูแลงานใหม่และงานต่ออายุ
 5. ประสานงานกับสาขาและศูนย์ เพื่อให้ทราบรายละเอียดและเงื่อนไขของแคมเปญ
 6. สนับสนุนกิจกรรมของตัวแทน สถาบันการเงิน เช่น เข้าร่วมกิจกรรม หรือร่วมประชุมสัมมนา เพื่อสร้างความสัมพันธ์และประชาสัมพันธ์บริษัท
 7. ประสานงานตัวแทน และสถาบันการเงิน เพื่อส่งข้อมูลหรือจัดทำรายงานต่างๆ

ความสำเร็จในการทำงาน: 1. เพิ่มยอดขายผ่านแคมเปญใหม่ เพิ่มขึ้น 25% เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้านั้น.

2. วิเคราะห์ข้อมูลความต้องการกับ สถาบันการเงินที่ดูแล, ใช้เทคนิคการวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อปรับแต่งแคมเปญการตลาดให้ตรงกับความต้องการและพฤติกรรมการใช้งานของลูกค้า ทำให้เพิ่มการติดต่อและการขายเพิ่มขึ้น
3. การทำงานร่วมกับทีมขาย: จัดอบรมเฉพาะทางเกี่ยวกับสินค้าใหม่ และแคมเปญโปรโมชั่น เพื่อให้ทีมขายสามารถสื่อสารและขายสินค้า[Obs] ได้มีประสิทธิภาพ และดียิ่งขึ้น
4. เพิ่มจำนวนคู่ค้าและตัวแทน ในพื้นที่ และพัฒนาศักยภาพตัวแทน-คู่ค้า เพื่อเป้าหมายยอดขายที่เพิ่มขึ้น

ความสำเร็จด้านการตลาดในบริษัทประกันภัยนี้ได้เกิดขึ้นจากการวางแผนและดำเนินกิจกรรมตลาดที่ตรงกับความต้องการของตลาดและการปรับปรุงในการบริการและสินค้าให้ตรงกับความต้องการของลูกค้า.

ธ.ค. 55 - มิ.ย. 56 (7 เดือน)

บมจ.นวกิจประกันภัย 📍 เชียงใหม่

เชียงใหม่ 50130, ไทย

การศึกษา

ปริญญาตรี คณะ มนุษยศาสตร์,
สาขาวิชาเอก ภาษาอังกฤษ

2550, มหาวิทยาลัยราชภัฏ
เชียงราย, ไทย, GPA 2.77/4

มัธยมศึกษา

2544, สามัคคีวิทยาาคม, ไทย, GPA
2.23/4

เป้าหมายในการทำงาน

- ได้นำประสบการณ์ ความรู้ และทักษะที่มีมาใช้อย่างมีประสิทธิภาพ
- เป็นส่วนสำคัญในการสร้างความสำเร็จในทีม

งานที่ต้องการ

เงินเดือน

ต่อรองได้

ประเภทของงาน:

งานประจำ

สายงาน

1. การตลาด: ผู้จัดการสาขา
2. การตลาด: เจ้าหน้าที่ฝ่ายการตลาด
3. งานขาย: ผู้ประสานงานขายและบริการลูกค้า

ประเภทธุรกิจที่ต้องการ

1. ประกันภัย
2. การตลาด
3. ธุรกิจบริการ

พื้นที่ทำงาน (ดูข้อมูลเพิ่มเติมท้ายเรซูเม่)

1. เชียงราย เมือง
เชียงราย, เชียงแสน, แม่จัน, แม่สลา
ย ฯลฯ
2. พะเยา เมืองพะเยา

ประเภทของธุรกิจ: ประกันภัย, การตลาด
ธุรกิจของบริษัท: บริษัทประกันวินาศภัย
จำนวนพนักงาน: 1000 คนขึ้นไป
ตำแหน่งล่าสุด: พนักงานการตลาด
ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด: การตลาด : เจ้าหน้าที่ฝ่ายการตลาด
ประเภทของงาน:งานประจำ
เงินเดือนล่าสุด: 1,300 บาท ต่อเดือน

ม.ค. 51 - เม.ย. 54 (3 ปี 4 เดือน)

บริษัท อลิอันซ์ ซี.พี. ประกันภัย จำกัด (มหาชน) [📍 เชียงราย](#)

ประเภทของธุรกิจ: ประกันภัย
ธุรกิจของบริษัท: รับประกันวินาศภัยทุกประเภท
จำนวนพนักงาน: 150-300 คน
ตำแหน่งล่าสุด: เจ้าหน้าที่ฝ่ายการตลาด
ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด: การตลาด : เจ้าหน้าที่ฝ่ายการตลาด
ประเภทของงาน:งานประจำ
เงินเดือนล่าสุด: 12,600 บาท ต่อเดือน
ตำแหน่งงานเริ่มแรก (ถ้ามี): เจ้าหน้าที่ธุรการ
ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด: ธุรการ : เจ้าหน้าที่ธุรการ
ความรับผิดชอบ: ดูแลงานเอกสารต่างๆ ติดต่อประสานงานกับทางคู่ค้า
ตัวแทน/ ไฟแนนซ์/สถาบันการเงิน รับพิจารณาประกันภัย คำนวนเบี้ย
ประกันภัยเบื้องต้น
ความสำเร็จในการทำงาน: ทำให้มีประสบการณ์ทำงานมากขึ้น ชีวิตมี
ความสุข

มี.ค. 54 - เม.ย. 54 (2 เดือน)

บมจ. ธนาคารกรุงศรีอยุธยา [📍 เชียงราย](#)

ประเภทของธุรกิจ: การโรงแรม/รีสอร์ท
จำนวนพนักงาน: 1000 คนขึ้นไป
ตำแหน่งล่าสุด: CSR
ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด: การตลาด : เจ้าหน้าที่ประสานงานด้านการ
ตลาด
ประเภทของงาน:งานประจำ
เงินเดือนล่าสุด: 13,000 บาท ต่อเดือน
ตำแหน่งงานเริ่มแรก (ถ้ามี): เจ้าหน้าที่ประสานงานด้านการตลาด
ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด: การตลาด : เจ้าหน้าที่ประสานงานด้านการ
ตลาด
เงินเดือนเริ่มแรก: 13,000 บาท ต่อเดือน
ความรับผิดชอบ: เปิด-ปิด บัญชี,ประชาสัมพันธ์ แนะนำ เสนอขาย
ผลิตภัณฑ์ของธนาคารให้กับลูกค้า
สาเหตุที่ลาออก: ลาออกเนื่องจาก ไม่สะดวกไปประจำสาขา ธนาคาร
ทางภาคใต้

สามารถเริ่มงานใหม่ได้ตั้งแต่
แจ้งล่วงหน้า 1 อาทิตย์

ทักษะ

คอมพิวเตอร์ :

ขั้นต้น

Ms Outlook

ขั้นกลาง

Ms PowerPoint

ขั้นสูง

Internet, Lotus notes, Ms

Excel, Ms Word

ภาษา

อังกฤษ

ดี

ฟัง, พูด

อ่าน, เขียน

ไทย

ดี

ฟัง, พูด

อ่าน, เขียน

งานนอกเวลา/การฝึกงาน

จำนวนงานนอกเวลาทั้งหมดที่ทำ:
1 แห่ง, ระยะเวลา 0 ปี3 เดือน

ส.ค. 2550 - ต.ค. 2550(3 เดือน)

The Legend Resort and Spa
Chiangrai, เชียงราย, ไทย

ประเภทของธุรกิจ:

ธุรกิจของบริษัท:

เป็นธุรกิจโรงแรม/รีสอร์ท บริการ

ห้องพัก ห้องอาหาร สำหรับนักท่องเที่ยว

เที่ยว

จำนวนพนักงาน:

Rattanaporn's Topgun Strengths©

1. เป็นนักวิเคราะห์
2. เชี่ยวชาญในสายงานของตน
3. นำความรู้มาปรับใช้ได้
4. มีความสามารถในการนำเสนอ
5. เก่งในการประสานงานและติดตามงาน

ทักษะความสามารถอื่น :

ทำงานเป็นระบบ, รู้จักบทบาทหน้าที่, เป็นมืออาชีพ, เป็นนักคิดในเชิงกลยุทธ์, เก่งในการจับประเด็นปัญหา, เป็นนักสื่อสารที่ดี

Rattanaporn's Topgun Aptitudes and Hidden Competencies ©

☰ คนตรี:

ฟัง

เปียโน, ร็อค, แร็ป/ฮิปฮอป

🏆 กีฬา:

ชั้นกลาง

ชั้นต้น

วอลเลย์บอล, กีฬาสู่ลาน, บิงปอ

วิ่ง

กำลังศึกษา

โบว์ลิ่ง, โยคะ

👋 กิจกรรมกลางแจ้ง:

ชั้นกลาง

กำลังศึกษา

เดินทางไกล/ออกแคมป์

จักรยาน

📖 งานอดิเรกอื่นๆ:

ชั้นกลาง

กำลังศึกษา

เล่นอินเทอร์เน็ต

ทำสวน, สร้างบล็อก(เว็บไซต์)

ท่องเที่ยว

ภายในประเทศ มากกว่า 3 ปีครึ่ง

อ่านหนังสือ

100-150 คน

ตำแหน่งล่าสุด:

พนักงานต้อนรับส่วนหน้า

ตำแหน่งเทียบเท่าในตลาด:

บริการลูกค้า : พนักงานต้อนรับ

ประเภทของงาน:

ฝึกงาน

หลักสูตรการอบรม

1. หลักสูตรการฝึกยกระดับฝีมือสาขาผู้ประกอบการขนส่ง, สถาบันพัฒนาฝีมือแรงงานนานาชาติเชียงใหม่ กรมพัฒนาฝีมือแรงงาน กระทรวงแรงงาน

21 พ.ค. 2550 - 25 พ.ค. 2550

การฝึกยกระดับฝีมือ สาขา ผู้ประกอบการขนส่ง (LOGISTICS)

2. วิชา คอมพิวเตอร์ Microsoft Office 97, ศูนย์บริการการศึกษานอกโรงเรียน อำเภอเมืองเชียงราย กระทรวงศึกษาธิการ

1 ก.พ. 2550 - 28 ก.พ. 2550

วิชา คอมพิวเตอร์ Microsoft Office 97

ข้อมูลครอบครัว

บิดา:

นาย เกวลิน พรพรรณคมน์

ผู้จัดการฝ่ายบัญชีและการเงิน,

สหกรณ์การเกษตรอำเภอเชียงแสน

☎ 094-641-6205

บุคคลอ้างอิง

คุณดำริ เกื้ออนันต์ (ผู้บังคับบัญชา ปัจจุบัน)

ผู้จัดการฝ่าย, บมจ.สินมั่นคงประกันภัย

☎ 0817398386

คุณวัชรรัตน์ ศิริพันธ์ (เพื่อนร่วม

คอมพิวเตอร์ / อินเทอร์เน็ต, บันเทิง / สันทนาการ, บ้าน, สวน,
แนวสืบสวน / ลึกลับ, ขาว, วรรณกรรมที่อิงจากเรื่องจริง, กิจกรรม
กลางแจ้ง / ธรรมชาติ, การพัฒนาตนเอง/ ปรัชญา, เทคนิค/
สารคดี, ท่องเที่ยว

จัดลำดับความชอบของความสนใจ/งานอดิเรก (สูงสุด 5 อันดับ)

1. สร้างบล็อก(เว็บไซต์)
2. ท่องเที่ยว
3. เดินทางไกล/ออกแคมป์
4. ปิ้งปอง
5. ทำสวน

งาน)

ผู้จัดการ สาขาอุดรดิติถ์, บมจ.สิน
มั่นคงประกันภัย
☎ 0873657785

ข้อมูลส่วนตัวเพิ่มเติม

ท่านสามารถขับรถได้หรือไม่?:

ได้

ท่านมีร่างกายทุกพสภาพไม่สมประกอบ
หรือไม่?:

ไม่มี

ข้อมูลเพิ่มเติม

ขอแสดงความนับถือ

ไม่หวังเป็นอย่างยิ่งว่าจะได้รับการ
ติดต่อกลับจากท่าน

ข้อมูลเพิ่มเติม - งานที่ต้องการ

พื้นที่ทำงาน

1. เชียงราย เมือง

เชียงราย, เชียงแสน, แม่จัน, แม่สา
ย ฯลฯ

2. พะเยา เมืองพะเยา
3. เชียงใหม่ เมือง
4. ลำปาง
5. นครสวรรค์

คุณได้รับอนุญาตทำงานในประเทศไทย
หรือไม่:

ได้รับอนุญาต

คุณสะดวกที่จะย้ายที่ทำงานหรือไม่:

สะดวก

คุณต้องการงานที่มีการเดินทางหรือไม่:
ประมาณ 50%

Rattapun's Topgun Strengths©

1. เป็นนักวิเคราะห์
2. เชี่ยวชาญในสายงานของตน
3. นำความรู้มาปรับใช้ได้ดี
4. มีความสามารถในการนำเสนอ
5. เก่งในการประสานงานและติดตามงาน

ทักษะความสามารถอื่นที่เลือกเพิ่มเติม

ทำงานเป็นระบบ , รู้จักบทบาทหน้าที่ , เป็นมืออาชีพ , เป็นนักคิดในเชิงกลยุทธ์ , เก่งในการจับประเด็นปัญหา , เป็นนักสื่อสารที่ดี

Competency จากดนตรี กีฬา งานอดิเรกของผู้สมัคร

ระดับดี

- ✓ อุดทน
- ✓ กล้าตัดสินใจ
- ✓ กระตือรือร้น
- ✓ มีความยืดหยุ่นและปรับตัวเก่ง
- ✓ มีมนุษยสัมพันธ์ดี
- ✓ ฉลาดมีไหวพริบ