

### ข้อมูลส่วนตัว

ชื่อ-นามสกุล : สุชาดา ระไวเวียง

เพศ : หญิง

สถานภาพ : โสด

สัญชาติ : ไทย

ศาสนา : พุทธ

วันเกิด : 22 มิ.ย. 2524

อายุ : 42 ปี

ส่วนสูง : 160

น้ำหนัก : 70

สถานะภาพทางทหาร :

### ข้อมูลการติดต่อ

ที่อยู่ : เลขที่ 8 ซ.รามอินทรา 58 แยก 3 ถ.รามอินทรา แขวง รามอินทรา เขต คันนายาว

เขต : เขตลาดพร้าว

จังหวัด : กรุงเทพมหานคร

รหัสไปรษณีย์ : 10230

อีเมล : suchada.r2929@gmail.com

โทรศัพท์ :

มือถือ : 0819544458

LineID : 0819544458

การติดต่อที่สะดวก : โทรศัพท์ ,Email

### ลักษณะงานที่ต้องการ

ลักษณะงานที่ต้องการ : งานประจำ (Full Time)

ตำแหน่งงานที่สนใจ : ผู้จัดการฝ่ายขายธุรกิจประกันภัยสำหรับนายหน้า , ,

เงินเดือนที่ต้องการ : 45,000

### ประวัติการศึกษา

ปัจจุบัน : จบการศึกษาแล้ว ในปี พศ. 2551

#### 1. การศึกษาสูงสุด

สถานศึกษา : ปริญญาตรี มหาวิทยาลัยราชภัฏจันทรเกษม

วุฒิการศึกษา : ปริญญาตรี

สาขาวิชา : บริหารธุรกิจ การบัญชี

เกรดเฉลี่ย (GPA.) : 2.46

#### 2. การศึกษาก่อนหน้า

สถานศึกษา : ปวส. สถาบันสันติราษฎร์บริหารธุรกิจ

วุฒิการศึกษา : ประกาศนียบัตรวิชาชีพชั้นสูง

สาขาวิชา : การบัญชี

เกรดเฉลี่ย (GPA.) : 3.18



ประวัติการทำงาน

ประสบการณ์ทำงาน : 16 ปี

1) พฤษภาคม 2556 ถึง สิงหาคม 2566

บริษัท : บมจ.เมืองไทยประกันภัย

ที่อยู่บริษัท : 252 ถ.รัชดาภิเษก แขวง/เขต ห้วยขวาง 10310

ตำแหน่ง : ผู้จัดการอาวุโส ฝ่ายขายธุรกิจนายหน้าประกันภัยต่างประเทศและประกันภัยทั่วไป

เงินเดือน : เงินเดือน 36,217.- + ค่าน้ำมัน 4,500.- + ค่าโทรศัพท์ 2,000.-

ลักษณะงานที่ทำ : - เป็นที่ปรึกษาให้คำแนะนำทางด้านประกันภัยให้แก่ Broker

จำนวน Broker ในความดูแล 9 บริษัทฯ มีเบี้ยประกันภัยรวมประมาณ 400 ล้านบาท อาทิเช่น Marsh PB, Lawton,AMG,Chaz, Siam Consultant, Siam Cosmos เป็นต้น

- ประสานงานกับฝ่ายรับประกันภัยเพื่อออกข้อเสนอประกันภัยประเภทต่างๆ

เช่นงาน Motor และ Non-Motor อาทิเช่นประเภท IAR,CAR,Health,PA

และ Motor เป็นต้น รวมถึงการเจรจาต่อรองเพื่อให้ข้อเสนอสามารถแข่งขันกับคู่แข่งได้

- ติดต่อประสานงานกับ Broker ที่อยู่ในความดูแลทั้งในเรื่องการประสานงาน

เรื่องต่างๆ ทั้งภายในและภายนอก

เช่นการแจ้งงาน,จองงาน,ติดตามกรมธรรม์,ติดตามเรื่องเคลมและแก้ไขปัญหาเรื่องต่างๆ ที่ Broker แจ้งเข้ามา รวมถึงการจัดส่งกรมธรรม์และเอกสารต่างๆให้แก่ Broker

- วางแผนงานเพื่อเข้าเยี่ยมเยียนลูกค้าเพื่อกระตุ้นยอดขายตามที่ตั้งเป้าไว้

- แนะนำผลิตภัณฑ์ใหม่เพื่อให้ลูกค้าเข้าใจในผลิตภัณฑ์ของบริษัทมากขึ้น

และสามารถกระตุ้นยอดขายได้

- จัดทำ Sales daily report / Monthly report ให้ผู้บริหารและลูกค้ารับทราบผลการดำเนินงาน

- งานอื่นๆ ที่ได้รับมอบหมาย

2) สิงหาคม 2550 ถึง พฤษภาคม 2556

บริษัท : บมจ.เมืองไทยประกันภัย

ที่อยู่บริษัท : 252 ถ.รัชดาภิเษก แขวง/เขต ห้วยขวาง 10310

ตำแหน่ง : ผู้จัดการ ฝ่ายขายธุรกิจนายหน้าประกันภัยรถยนต์

เงินเดือน : เงินเดือน 29,000.- + ค่าน้ำมัน 4,500.- + ค่าโทรศัพท์ 2,000.-

ลักษณะงานที่ทำ : - เป็นที่ปรึกษาให้คำแนะนำทางด้านประกันภัยให้แก่ Broker

จำนวน Broker ในความดูแล 19 บริษัทฯ อาทิเช่น TQM, Silkspan เป็นต้น

- ประสานงานกับฝ่ายรับประกันภัยเพื่อออกข้อเสนอประกันภัยประเภทต่างๆ

เช่นงาน Motor และ Non-Motor อาทิเช่น ประเภท IAR,CAR,Health,PA

และ Motor เป็นต้น รวมถึงการเจรจาต่อรองเพื่อให้ข้อเสนอสามารถแข่งขันกับคู่แข่งได้

- ติดต่อประสานงานกับ Broker ที่อยู่ในความดูแลทั้งในเรื่องการประสานงานเรื่องต่างๆ ทั้งภายในและภายนอก

เช่นการแจ้งงาน,จองงาน,ติดตามกรมธรรม์,ติดตามเรื่องเคลมและแก้ไขปัญหาเรื่องต่างๆ ที่ Broker แจ้งเข้ามา รวมถึงการจัดส่งกรมธรรม์และเอกสารต่างๆให้แก่ Broker

- วางแผนงานเพื่อเข้าเยี่ยมเยียนลูกค้าเพื่อกระตุ้นยอดขายตามที่ตั้งเป้าไว้

- แนะนำผลิตภัณฑ์ใหม่เพื่อให้ลูกค้าเข้าใจในผลิตภัณฑ์ของบริษัทมากขึ้น และสามารถกระตุ้นยอดขายได้

- งานอื่นๆ ที่ได้รับมอบหมาย

### ประวัติการฝึกอบรม

#### 1) เมษายน 2553 - กรกฎาคม 2553

สถาบัน : บมจ.เมืองไทยประกันภัย

หลักสูตร : Pathway to Insurance Professional (For Sales)

### ความสามารถ

#### ความสามารถทาง ภาษาไทย

พูด : ดีมาก

อ่าน : ดีมาก

เขียน : ดีมาก

#### ความสามารถทาง ภาษาอังกฤษ

พูด : พอใช้

อ่าน : พอใช้

เขียน : พอใช้

#### ความสามารถอื่นๆ

พิมพ์ภาษาไทย : ไม่ระบุ

พิมพ์ภาษาอังกฤษ : ไม่ระบุ

ความสามารถขั้วชี : ไม่ระบุ

ยานพาหนะส่วนตัว : ไม่ระบุ

ความสามารถพิเศษ : ไม่ระบุ

### โครงการ / ผลงาน / เกียรติประวัติ / บุคคลอ้างอิง

โครงการ/ผลงาน : ไม่มีค่ะ

บุคคลอ้างอิง : ไม่มีค่ะ